

ΕΙΣΗΓΗΤΕΣ (κατά αλφαβητική σειρά):



Κωνσταντίνος Αλεξίου, Οικονομολόγος - Ιδιοκτήτης Μεσιτικών Γραφείων, ASPIS REAL ESTATE

Ο Κωνσταντίνος Αλεξίου γεννήθηκε στην Αθήνα το 1965 και έχει Βασικό Πτυχίο: Οικονομικών Επιστημών από το Εθνικό και Καποδιστριακό Πανεπιστήμιο Αθηνών. Μεταπτυχιακά: Diploma of the UNIVERSITY OF WINSKONSIN (Steven Point) on Public Relations. Εξειδίκευση: Επικοινωνία, Δημόσιες Σχέσεις και Στρατηγικός Σχεδιασμός Νέων Επιχειρηματικών Μονάδων. E-LEARNING: Μεταπτυχιακό Πρόγραμμα στο ΕΚΠΑ, «Εκτιμητής Ακινήτων» (2017-2018), «Μεσίτης Ακινήτων» (2017-2018) , «Real Estate management» (2017-2018). Ο Κωνσταντίνος Αλεξίου είναι μέλος του Οικονομικού Επιμελητηρίου Ελλάδος (Ο.Ε.Ε.) και κάτοχος αδειας Οικονομολογικού Επαγγέλματος. Μέλος της Ελληνικής Εταιρείας Δημοσίων Σχέσεων (Ε.Ε.Δ.Σ.) Μέλος του Συλλόγου Μεσιτών Αστικών Συμβάσεων Αθηνών – Αττικής (ΕΜΑΕΑ) Είναι επίσης πιστοποιημένο μέλος της MCEPI (MEMBER EUROPEAN ASSOCIATION OF REAL ESTATE PROFESSIONS). Έχει διδάξει ως Καθηγητής Οικονομολόγος – Κοινωνιολόγος από το 1985 έως 2000 στην Ιδιωτική Μέση Εκπαίδευση στα μαθήματα Κοινωνιολογίας, Πολιτικής Οικονομίας, Αρχές Οργάνωσης και Διοίκησης Επιχειρήσεων με περισσότερες από 20.000 διδακτικές ώρες Έχει διατελέσει Σύμβουλος Επικοινωνίας, Δημοσίων Σχέσεων και Στρατηγικού Σχεδιασμού από το 2000 έως 2006 σε μεγάλες αλυσίδες FRANCHISE όπως στον Ευρωπαϊκό Εκπαιδευτικό Οργανισμό ΕΥΡΩΓΝΩΣΗ Α.Ε. Επίσης ήταν Υπεύθυνος Επικοινωνίας και Δημοσίων Σχέσεων της SOLIDUS SECURITIES ΑΕΠΕΥ (χρηματιστηριακή εταιρεία) από 2006 έως 2012 με αντικείμενο την προετοιμασία ίδρυσης ιδιωτικής τράπεζας, οργάνωση συνεδρίων, σεμιναρίων, εκδηλώσεων και την προσέγγιση πελατολογίου μέσω προγραμμάτων δημοσίων σχέσεων. Δραστηριοποιείται ως Επιχειρηματίας από το 2012 έως σήμερα στο κλάδο του Real Estate και είναι Ιδιοκτήτης μεσιτικών γραφείων της ASPIS Real Estate στις περιοχές Κέντρου και Νότιας Αθήνας. Είναι Εισηγητής και εκπαιδευτής στο Real Estate από το 2012 στη Σχολή Μεσιτών της ASPIS Real Estate με περισσότερες από 1000 εκπαιδευσεις Μεσιτών. Είναι παράλληλα ιδιώτης κατασκευαστής και επενδυτής ακινήτων.



Πάολα-Σύλβια Γκολέμη, Real Estate Agent

Μετα τις βασικές σπουδές της B.Sc. in Marketing Management από το DERE College, και MBA in International Banking and Finance από το Πανεπιστήμιο του Birmingham Αγγλίας, η Πάολα ξεκίνησε την καριέρα της στη Merrill Lynch στο Λονδίνο εργαζομένη στο χώρο του Private banking όπου πήρε και τις αδειες της στο Χρηματιστήριο του Λονδίνου (SFA) και της Νέας Υόρκης (Series 7) αντιστοίχα. Ακολούθησε μια πολυετής πορεία στο χώρο του Management Consulting σε Λονδίνο, στη Ζυριχή Ελβετίας, και στο Duesseldorf και Φρανκφουρτη Γερμανίας με εταιρίες όπως η KPMG, η BDGI και η CITIBANK. Επιστρέφοντας στην Ελλάδα μετά από περισσότερα από 10 συναπτα έτη στο εξωτερικό, εργάστηκε ως ελεύθερη επαγγελματίας στο χώρο του Management Consulting αλλά και ανέλαβε σημαντικές θέσεις σε διεθνείς οργανισμούς όπως στην Αμερικανική εταιρεία SAIC που οργανώσε το σύστημα ασφαλείας των Ολυμπιακών Αγώνων Αθήνα 2004, καθώς και εκτέλεσε Διοικητική και Εμπορική Διευθύντρια της εταιρείας που εισήγαγε και τοποθέτησε την ρομποτική χειρουργική και το ρομποτικό χειρουργικό σύστημα da Vinci στα νοσοκομεία της Ελλάδας. Μια όμορφη συγκυρία της ζωής την έφερε στο χώρο του Real Estate και στη RE/MAX το 2018, δίνοντας της τη δυνατότητα να συνεχίσει να διοικεί το παθος της και τη δημιουργικότητα της με μεγαλύτερη ελευθερία, να εξελίσσεται σαν άνθρωπος και σαν επαγγελματίας, να μπορεί να δημιουργεί σχέσεις εμπιστοσύνης με τους πελάτες της και να συνεχίζει να θέτει υψηλούς στόχους για τον εαυτό της. Η Κα Γκολέμη βραβεύτηκε ως #1 μεσίτης σε πωλήσεις στην REMAX Ελλάδα για το έτος 2020 και # 10 μεσίτης της REMAX Ελλάδα για το 2021 ανάμεσα σε 900 συνεργάτες. Στην REMAX Properties Investment η Πάολα έχει βρει ποια το "επαγγελματικό" σπίτι που πάντα εψάχνε και η καριέρα της της σαν επιτυχημένη Συμβούλος Ακινήτων της δίνει την ελευθερία που ζητούσε, την επιτυχία και τη διακρίση που την γεμίζει και την δυνατότητα να επιτυγχάνει τους στόχους της και να κάνει τα όνειρα της πραγματικότητα.



Ιωάννης Ζιαβράς, Founder/General Manager, RE/MAX Properties

Ο Ιωάννης Ζιαβράς, εντάχθηκε πριν 17 χρόνια ως broker στη RE/MAX, που είναι το μεγαλύτερο κτηματομεσιτικό δίκτυο του κόσμου, και σήμερα η εταιρία του έχει 5 μεσιτικά γραφεία σε Χαλάνδρι, Σύνταγμα, Γλυφάδα, Σαντορίνη και Καλαμάτα. Είναι το #1 agency της RE/MAX στην Ελλάδα το 2020-2021 και επίσης είναι ambassador της RE/MAX Europe στην Ελλάδα. Έχει βραβευτεί για τέταρτη χρονιά από τα European Property Awards ως The best Single office στην Ελλάδα. Είναι μέλος του Μεσιτικού Συλλόγου Αθηνών και της Ένωσης Πιστοποιημένων Πραγματογνομόνων Ελλάδος. Κατέχει Bsc στο Marketing και MBA από το University of Louisville, Kentucky USA. Συμμετέχει με την εταιρία του τακτικά σε διεθνείς εκθέσεις real estate προσελκύνοντας. Επενδυτές, καθώς και αλλοδαπούς αγοραστές που επιθυμούν να αποκτήσουν την Golden Visa. Η μεγάλη πλειοψηφία των συνεργατών του έχει πολυετή πετυχημένη εμπειρία στο επάγγελμα, που οφείλεται κυρίως στην εκπαίδευση τους, που επιβλέπει και συντονίζει ο ίδιος.



Έφη Βασδέκα, Υπεύθυνη Λογιστηρίου, RE/MAX Properties Investment

Οικονομολόγος, Λογίστρια α΄τάξης με πολλά χρόνια εμπειρίας, κυρίως σε πολυεθνικές εταιρείες (Shell, Leroy Merlin, Toyota κλπ). Λόγω της πολυετούς εμπειρίας έχει ασχοληθεί με όλους σχεδόν τους τομείς ενός οικονομικού τμήματος, σε μικρές αλλά και σε πολύ μεγάλες επιχειρήσεις, έχοντας αποκτήσει πολύπλευρη γνώση αλλά και δυνατότητα προσαρμογής. Πλέον, ασχολείται με τα λογιστικά στο χώρο του real estate.



Νίκος Ηλιάδης, Team Leader

Ο Νίκος Ηλιάδης, Σπούδασε ως σχεδιαστής εσωτερικών χώρων και ξεκίνησε την σταδιοδρομία του στον κλάδο του real estate το 2002 στην ηλικία των 20 ετών .Φέτος συμπληρώνει 20 χρόνια στο μεσιτικό κλάδο. Το 2007 άνοιξε το δικό του γραφείο όπου απέκτησε πείρα και τις πρώτες γνώσεις στην διαχείριση των ανθρώπων και των ακινήτων. Το 2014 έψαξε καινούριες ευκαιρίες τις οποίες και βρήκε στη Remax Properties Investment. Η εξέλιξη του ήταν ραγδαία έτσι ώστε τα τελευταία χρόνια να βρίσκεται ανάμεσα στους Top Agents πανελλαδικά στο δίκτυο της RE/MAX .Το 2020 ξεκίνησε ως Team Leader και άρχισε να διοικεί την ομάδα του αποτελεσματικά, εκπαιδύοντας και επιβλέποντας τους ανθρώπους του σε καθημερινή βάση . Έχει παρακολουθήσει αρκετά σεμινάρια στο real estate management και στις διαπραγματεύσεις .Η πιστοποίηση του εκτιμητή και η έντονη ενασχόληση του με ξένους επενδυτές του έδωσαν μια άρτια γνώση του αντικειμένου καθώς και γνώση στη προσέγγιση πελάτων από άλλες χώρες .



Τάσος Ηλιόπουλος, Εξειδικευμένος Σύμβουλος Ακινήτων

Ο Τάσος Ηλιόπουλος είναι Εξειδικευμένος Σύμβουλος Ακινήτων, βραβευμένος Team Leader (100% Club Team Award) και Διευθυντής Επαγγελματικών Ακινήτων στη RE/MAX Properties Investment, το μεγαλύτερο γραφείο στην Ελλάδα του Νο1 Παγκοσμίως Δικτύου, της RE/MAX, και το οποίο συγκαταλέγεται στα Top20 κορυφαία γραφεία μεταξύ των +2.000 Γραφείων σε όλη την Ευρώπη, με πλήθος Διεθνών & Ευρωπαϊκών διακρίσεων. Ο Τάσος έχει βραβευμένες μεταπτυχιακές σπουδές σε International Marketing (M.Sc., Strathclyde University, Ivax Award), έχει ακολουθήσει μια ιδιαίτερα επιτυχημένη επαγγελματική πορεία και διαθέτει βαθιά και πολύχρονη εμπειρία σε ηγετικές διευθυντικές και υψηλές διοικητικές θέσεις διεθνούς εμβέλειας σε κορυφαίες παγκοσμίως επιχειρήσεις (Procter & Gamble / Reckitt-Benckiser / Robert Bosch / Metaxa / Remy-Cointreau Group / Green Cola). Ως επαγγελματίας σύμβουλος ακίνητης περιουσίας έχει ως μοναδικό σκοπό να προσφέρει λύσεις και υπηρεσίες υψηλής ποιότητας με κορυφαίο, καλά οργανωμένο και υποστηρικτικό τρόπο εστιάζοντας στις ιδιαίτερες ανάγκες των πελατών τιμώντας την εμπιστοσύνη τους και στοχεύοντας πάντοτε στην εφαρμογή καλών πρακτικών, επιχειρηματικής ηθικής και κοινωνικής ευθύνης. Είναι βαθύς γνώστης των περιοχών της Αθήνας, ενώ την τελευταία εικοσαετία είναι ενεργός πολίτης του Δήμου Αμαρουσίου, όπου διαμένει με την πολυμελή οικογένεια του. Έχει προσφέρει εθελοντικά ως εκλεγμένος Αντιπρόεδρος του Α.Ο. Νηρέα Χαλανδρίου, του ιστορικότερου συλλόγου υδάτινου στίβου των Βορείων Προαστίων, ως Υπεύθυνος Προβολής & Χορηγιών αλλά και Προγραμμάτων Κοινωνικής Ευαισθησίας (Ίδρυμα Χατζηκώστα, WWF, κ.α.).



Νίκος Κατσιαντώνης, Operating Principal @ Keller Williams Solutions Group | Founder #RealEstateUniversity & #Mesitis4U

Ο Νίκος Κατσιαντώνης, για σχεδόν μια δεκαετία, εμπλέκεται ενεργά στους μαγικούς κόσμους του Real Estate, των Ανακαινίσεων και της Εκπαίδευσης Συμβούλων Ακινήτων. Η Keller Williams Solutions Group, με γραφεία σε Μαρούσι & Κορυδαλλό, κατατάσσεται στις πρώτες θέσεις πανελλαδικά, ενώ η καλύτερη Σύμβουλος -για τα τελευταία 3 έτη- όλης της Keller Williams Greece & Cyprus ανήκει στο δυναμικό του. Η αγάπη του για εκπαίδευση, coaching, πωλήσεις και καινοτόμο marketing (πχ [#hotAkinita](#) - video παρουσίασης ακινήτων στο YouTube με 1.5εκ προβολές), μαζί με τις σπουδές του στο Οικονομικό Πανεπιστήμιο Αθηνών (αριστούχος απόφοιτος) τον έχουν φέρει στο σημείο να ηγείται μιας δυνατής ομάδας Συμβούλων Ακινήτων με παρουσία σε όλη την Αθήνα και υψηλά αποτελέσματα. Παράλληλα, η δεύτερη εταιρεία του, Resolutions Ανακαινίσεις, υλοποιεί έργα ανακαινίσεων κατοικιών, παρέχοντας στους πελάτες της ολοκληρωμένες υπηρεσίες. Τέλος, η εκπομπή του στο YouTube, [#Mesitis4U](#), έχει ενδυναμώσει εκατοντάδες ιδιώτες να πάρουν συνειδητοποιημένες αποφάσεις σχετικά με την ακίνητη περιουσία τους, ενώ το [#RealEstateUniversity](#), αποτελεί την No.1 εκπομπή αφιερωμένη στην εκπαίδευση των Real Estate Agent στην Ελλάδα.



Κυριάκος Καμπούρης, Partner, IMS

Ο Κυριάκος είναι συνιδρυτής και Εταίρος στην IMS. Έχει περισσότερα από 23 χρόνια εμπειρίας στην τραπεζική αγορά και υπήρξε ιδιοκτήτης καταστημάτων Franchise, Open24 – Eurobank, όντας ένας από τους πιο επιτυχημένους επιχειρηματίες του δικτύου. Είναι πιστοποιημένος εξωτερικός συνεργάτης των μεγάλων συστημικών τραπεζών με τον μεγαλύτερο όγκο εκταμιεύσεων στεγαστικών δανείων. Έχει διακριθεί και τιμηθεί για τις υπηρεσίες που προσφέρει στο κοινό, καθώς και για τη συνεχή του εκπαίδευση σε θέματα πωλήσεων και εξυπηρέτησης.



Δημήτρης Μελαχροινός, Ιδρυτής και CEO, Spitogatos Group

Ο Δημήτρης Μελαχροινός είναι ιδρυτής και CEO του Spitogatos Group, μιας από τις κορυφαίες εταιρίες στο χώρο του proptech και την αναζήτηση ακινήτων στη ΝΑ Ευρώπη, που δραστηριοποιείται σήμερα σε Ελλάδα, Κύπρο, Κροατία, Σερβία, Σλοβενία, Βοσνία & Ερζεγοβίνη, Μαυροβούνιο, Βουλγαρία, Μάλτα και Αλβανία. Το Spitogatos Group από το 2014 ανήκει στον κορυφαίο διεθνή όμιλο της Real Web, η δραστηριοποιείται τόσο στο online real estate όσο και γενικότερα στα online marketplaces σε πολλές Ευρωπαϊκές χώρες. Ο Δημήτρης είναι κάτοχος πτυχίου Οικονομικών Επιστημών από το Πανεπιστήμιο Πειραιώς και MBA από το Πανεπιστήμιο του Ρότσεστερ στη Νέα Υόρκη. Αφού εργάστηκε στο Ηνωμένο Βασίλειο και τις ΗΠΑ, στον τομέα των Χρηματοοικονομικών για μερικά χρόνια, συνίδρυσε το Spitogatos το 2006. Έκτοτε, ο Spitogatos έχει περάσει από πολλές φάσεις μετασχηματισμού (από μικρή startup μερικής απασχόλησης σε VC-backed μέχρι τη διεθνή του εξαγορά) και ο Δημήτρης αντίστοιχα έχει περάσει από όλα τα τμήματα και τους αντίστοιχους ρόλους.



Γιάννης Μαυράκης, Partner, IMS

Ο Γιάννης είναι συνιδρυτής και Εταίρος στην IMS. Είναι υποψήφιο μέλος CFA, κατέχει μεταπτυχιακό τίτλο (MSc) στα Χρηματοοικονομικά από το Πανεπιστήμιο του Leicester και πτυχίο στη Διοίκηση Επιχειρήσεων από το Πανεπιστήμιο του Teesside. Πριν την ίδρυση της IMS, εργάστηκε ως οικονομικός αναλυτής στο τμήμα Χρηματοδότησης Έργων της EY (Ernst & Young), όπου παρείχε χρηματοοικονομικές συμβουλευτικές υπηρεσίες (δημιουργία χρηματοοικονομικών μοντέλων και συμβουλευτικές υπηρεσίες για έργα δημόσιου και ιδιωτικού τομέα) και ως σύμβουλος στεγαστικής πίστης στην τράπεζα Union de Creditos Inmobiliarios SA EFC (UCI).



Στέφανος Στεφανόπουλος, Δικηγόρος

Ο Στέφανος Στεφανόπουλος είναι Δικηγόρος και διατηρεί την έδρα του Γραφείου του στην Αθήνα από το 2005. Το νομικό του γραφείο έχει χειριστεί με απόλυτη επιτυχία αρκετες εξωδικαστικές και δικαστικές υποθέσεις εμπορικού, αστικού και ποινικού δικαίου. Τα τελευταία 8 χρόνια μαζί με την ομάδα του ειδικεύεται στις αγοραπωλησίες ακινήτων και κυρίως σε ξένους επενδυτές από τρίτες χώρες που θέλουν να αποκτήσουν την Ελληνική Golden Visa. Οι νομικές υπηρεσίες που παρέχονται από το δικηγορικό του γραφείο εκτελούνται με νομική επάρκεια, ταχύτητα και συγχρόνως λεπτομερή ενημέρωση του αλλοδαπού πελάτη-επενδυτή. Η εφαρμογή ενός δυνατού customer service είναι το ανταγωνιστικό τους πλεονεκτήμα. Μιλάει απαισιτα Αγγλικά και Ιταλικά. Είναι μέλος του Δικηγορικού Συλλόγου Αθηνών.



Θεόδωρος Τζώκας, επικεφαλής του τμήματος Πλειστηριασμών και REO ακινήτων της Remax Properties

Ο Κος Θεόδωρος Τζώκας είναι επικεφαλής του τμήματος Πλειστηριασμών και REO ακινήτων της Remax Properties Investment Σύμβουλος ακινήτων με εξειδίκευση σε χαρτοφυλάκια ακινήτων τραπεζών ή πλειστηριασμών. Κατέχει θέσεις ευθύνης εμπορικών τμημάτων σε εταιρίες FMCGs, υπηρεσιών ψυχαγωγίας, συμβουλευτικής & εκπαίδευσης στελεχών. Έχει να επιδείξει εξαιρετικές επιδόσεις και προσαρμοστικότητα σε διαφορετικούς κλάδους τόσο ποσοτικά συνεισφέροντας στην επίτευξη των στόχων, στην ανάπτυξη κυρίως μέσω νέων καναλιών, νέων προϊόντων ή χορηγιών αλλά και ποιοτικά με ενεργή συμμετοχή σε διαφορετικά project (ανάπτυξη περιφερειακών εκμεταλλεύσεων σε κλειστές αγορές, εμπορικό marketing, προϊοντικές χορηγίες, σχεδιασμό και στρατηγική λανσαρίσματος & προώθησης Luxury Brands, σχεδιασμό Loyalty Programs, Training Sales Excellence Award & συμβουλευτικής σε νεοφυείς επιχειρήσεις). Είναι πιστοποιημένος Εκπαιδευτής Πωλήσεων & Διαπραγματεύσεων, υπήρξε Εμπορικός Διευθυντής του μεγαλύτερου οργανισμού ζωντανής ψυχαγωγίας στην Ελλάδα, μέλος της παγκόσμιας ομάδας των Reserve Brands της Diageo, initiator της πρώτης έρευνας για τη βιομηχανία ψυχαγωγίας στην Ελλάδα, ιδιοκτήτης χώρων εστίασης, μέλος του Slow Food Greece. Τον τελευταίο καιρό είχε την τιμή να ενταχθεί στην ισχυρότερη ομάδα συμβούλων ακινήτων στο δίκτυο της Remax Greece, στην Remax Properties Investment και να επενδύσει το πάθος του και την εμπειρία του στην προσπάθεια να γίνει ακόμα πιο δυνατή αποτελώντας το συνδεδεμένο κρίκο μεταξύ των συμβούλων της με τους Servicers.